

M2R Histoire de la pensée économique Historicistes et Institutionnalistes
--

Elodie Bertrand, MSE bureau 325, Elodie.Bertrand@univ-paris1.fr 01 44 07 82 40

Ce cours porte sur les courants institutionnalistes nord-américains et européens, de la fin du XIXème siècle à aujourd'hui, qui se définissent par une critique des théories économiques dominantes qui leur sont contemporaines et une prise en compte des institutions, en particulier autres que le marché. On distingue trois de ces courants. 1) L'ancien institutionnalisme américain, s'appuyant sur l'évolutionnisme, les écoles historiques allemandes et la philosophie pragmatiste, et qui se construit en réaction à l'extrême abstraction de la théorie « néo-classique » ; 2) une Nouvelle Economie Institutionnelle qui applique les outils néo-classiques à l'étude des institutions et 3) le nouvel institutionnalisme qui regroupe un ensemble d'auteurs se revendiquant comme les « vrais » successeurs de l'ancien institutionnalisme. On abordera ces courants d'un point de vue historique bien sûr (en particulier les questions d'influence), mais aussi méthodologique puisque ces auteurs revendiquent une spécificité de ce point de vue. On privilégiera un domaine d'étude : la firme, en se concentrant sur trois auteurs : John Commons, Ronald Coase et Oliver Williamson.

Séance 1. Qu'est-ce que l'institutionnalisme ?

Ancien et nouveaux institutionnalismes – définition, objets, méthodologies, histoire

Bibliographie (les astérisques signalent les lectures obligatoires avant la séance concernée)

Chavance B. (2007), *L'économie institutionnelle*, Paris, La découverte (Repères).

*Hodgson G. (1993), « Institutional Economics: Surveying the 'Old' and the 'New' », *Metroeconomica*, 44(1), 1-28.

Hodgson G. (1998), « The Approach of Institutional Economics », *Journal of Economic Literature*, 36, 166-92.

Hodgson, Geoffrey M. (2000), « What is the essence of institutional economics? », *Journal of Economic Issues*, 34(2), 317-29.

Hodgson G., W. J. Samuels et M. R. Tool (eds) (1994), *The Elgar companion to institutional and evolutionary economics*, Edward Elgar.

Rutherford M. C. (1994), *Institutions in Economics: The Old and the New Institutionalism*, Cambridge: Cambridge University Press.

Rutherford M. C. (1995) « The Old and the New Institutionalism: Can Bridges Be Built? », *Journal of Economic Issues*, 29(2), 443-51.

*Rutherford M. C. (2001), « Institutional Economics: Then and Now », *Journal of Economic Perspectives*, 15(3), 173-94.

Rutherford M. C. (2011), *The Institutional Movement in American Economics, 1918-1947: Science and Social Control*, Cambridge: Cambridge University Press.

Samuels W. J. (1995), « The present state of institutional economics », *Cambridge Journal of Economics*, 55, 569-90.

Séances 2 et 3 : Aux sources de l'institutionnalisme : l'histoire, l'évolution et la pratique

Les écoles historiques allemandes (Roscher, Schmoller)

L'évolutionnisme darwinien

Le pragmatisme (Peirce, James, Dewey)

Thorstein Veblen (1857-1929)

Bibliographie

Bromley D. (1989), *Economic Interests and Institutions*, New-York: Basil Blackwell.

Deledalle G. (1993), *La philosophie américaine*, De Boeck.

Dewey J. (1910), *How We Think*, Heath.

Hoover K. D. (1994), « Pragmatism, Pragmaticism, and Economic Method », in R. Backhouse (ed.), *Contemporary Issues in Economic Methodology*, Routledge.

- Gioia V. (1993), « L'école historique allemande d'économie », in A. Béraud et G. Faccarello, *Nouvelle Histoire de la Pensée Economique*, Paris : La Découverte, vol. 3, 30-73.
- Gislain J.-J. (1993), « La naissance de l'institutionnalisme : Thorstein Veblen », in A. Béraud et G. Faccarello, *Nouvelle Histoire de la Pensée Economique*, Paris : La Découverte, vol. 3, 74-115.
- *Gislain J.-J. (1999), « Les conceptions évolutionnaires de Veblen et Commons », *Economies et Sociétés* 35(1), 49-67.
- Hodgson G. (1998), « On the Evolution of Thorstein Veblen's Evolutionary Economics », *Cambridge Journal of Economics*, 22(3), 415-31.
- Hodgson G. (2003), « Darwinism and Institutional Economics », *Journal of Economic Issues*, 37(1), 85-97.
- *Mayhew A. (1987), « The Beginnings of Institutionalism », *Journal of Economic Issues*, 1(3), 971-98.
- *Mirowski P. (1987), « The Philosophical Bases of Institutional Economics », *Journal of Economic Issues*, 21(3), 1001-38.
- Rutherford M. (1980), « Veblen on owners, managers, and the control of industry », *History of Political Economy*, 12(3), 434-40.
- Rutherford M. (1984), « Thorstein Veblen and the process of institutional change », *History of Political Economy*, 16
- *Veblen T. B. (1898), « Why is Economics not an Evolutionary Science? », *Quarterly Journal of Economics*, 12, 373-397.
- Veblen T. B. (1900), « The preconceptions of economic science », *Quarterly Journal of Economics*, 240-69.
- Veblen T. B. (1899), *The Theory of the Leisure Class: An Economic Study in the Evolution of Institutions*, New-York: Macmillan.
- Veblen T. B. (1904), *The Theory of Business Enterprise*, New-York: Charles Scribners.
- Veblen T. B. (1923), *Absentee Ownership and Business Enterprise in Recent Times: The Case of America*, New-York: Huebsch.

Séance 4. John Commons et la trans-action

John R. Commons (1862-1945)

Bibliographie

- Bazzoli L. (1999), *L'économie politique de John R. Commons*, Paris : L'harmattan.
- Biddle J. E. (1990), « Purpose and Evolution in Commons's Institutionalism », *History of Political Economy*, 22(1), 19-47.
- Commons J. R. (1924), *Legal Foundations of Capitalism*, New-York: Macmillan.
- *Commons J. R. (1931), « Institutional Economics », *American Economic Review*, 21, 648-57.
- Commons J. R. (1934), *Institutional Economics. Its Place in Political Economy*, New-York: Macmillan.
- Commons J. R. (1950), *The economics of Collective Action*, New-York: Macmillan.
- Guéry A. (ed.), *Lectures de John R. Commons*, numéro spécial des *Cahiers d'Economie Politique*, 2001, 40-41
- Hodgson G. (2003), « John R. Commons and the Foundations of Institutional Economics », *Journal of Economic Issues*, 37(3), 547-76.
- Ramstad Y. (1986), « A Pragmatist's Quest for Holistic Knowledge: The Scientific Methodology of John R. Commons », *Journal of Economic Issues*, 20(4), 1067-1105.
- Ramstad Y. (1990), « The Institutionalism of John R. Commons: Theoretical Foundations of a Volitional Economics », *Research in the History of Economic Thought and Methodology*, 8, 53-104.
- Ramstad Y. (2001), « John R. Commons' Reasonable Value and the Problem of Just Price », *Journal of Economic Issues*, 35(2), 253-77.
- *Rutherford M. (1983), « J. R. Commons's Institutional Economics », *Journal of Economic Issues*, 17, 721-44.
- Whalen C. J. (1989), « John R. Commons's Institutional Economics: A Re-Examination », *Journal of Economic Issues*, 23(2), 443-54.

Séances 5 et 6. Ronald Coase : la naissance de la firme en théorie économique ?

Ronald Coase (1910-2013) : méthodologie, contributions principales, sa place particulière dans l'institutionnalisme

La théorie de la firme précédant « The nature of the Firm »

Bibliographie

- *Bertrand E. (2010), « The three roles of the “Coase theorem” in Coase’s works », *The European Journal of History of Economic Thought*, 17(4), 975-1000.
- *Coase R. H. (1937), « The nature of the firm », *Economica*, 4, 386-405.
- Coase R. H. (1960), « The problem of social cost », *Journal of Law and Economics*, 3, 1-44.
- Coase R. H. (1988), *The Firm, the Market and the Law*, Chicago: The University of Chicago Press. Trad. *La firme, le marché et le droit*, Paris, Editions Diderot, 1997. Ce recueil d’articles inclut Coase 1937, 1960, 1974
- Coase R. H. (1988), « The nature of the firm: Origin, meaning, influence », *Journal of Law, Economics, and Organization*, 4, 3-47.
- *Coase R. H. (1992), « The institutional structure of production », *The American Economic Review*, 82(4), 713-9.
- Coase R. H. (1994), *Essays on Economics and Economists*, Chicago: The University of Chicago Press.
- *Foss N. J. (1996), « The “alternative” theories of Knight and Coase, and the modern theory of the firm », *Journal of the History of Economic Thought*, 18(1), 76-95.
- Medema S. G. (1994), *Ronald H. Coase*, Londres: Macmillan.
- Medema S. G. (ed.) (1995), *The Legacy of Ronald Coase in Economic Analysis*, 2 vol., Aldershot, Edward Elgar.
- Medema, Steven G. (1996), « Ronald Coase and American institutionalism », *Research in the History of Economic Thought and Methodology*, 14, 51–92.

Séance 7. Oliver Williamson : l’opérationnalisation des coûts de transaction

Les influences : managerialisme et behavioralisme

Oliver Williamson (1932-) et la théorie des coûts de transaction

Comparaison avec Commons

Bibliographie

- Aoki M. (1984), *The Co-operative Game Theory of the Firm*, Oxford: Clarendon Press.
- Coriat B. et O. Weinstein (1995), *Les nouvelles théories de l’entreprise*, Paris : Le livre de poche.
- Hodgson G. (2002), « The legal nature of the firm and the myth of the firm-market hybrid », *Journal of the Economics of Business*, 9(1), 37-60.
- Klein B., R. A. Crawford et A. A. Alchian (1978), « Vertical Integration, appropriable rents, and the competitive contracting process », *Journal of Law and Economics*, 21(2), 297-326.
- Pessali H. F. (2006), « The rhetoric of Oliver Williamson’s transaction cost economics », *Journal of Institutional Economics*, 2(1), 45-65.
- *Pratten S. (1997), « The nature of transaction cost economics », *Journal of Economic Issues*, 31(3), 781-803.
- Ramstad Y. (1996), « Is A Transaction a Transaction? », *Journal of Economic Issues*, 30(2), 413-25.
- Williamson O. E. (1963), « Selling expense as a barrier to entry », *Quarterly Journal of Economics*, 77, 112-28.
- Williamson O. E. (1964), *The Economics of Discretionary Behavior: Managerial Objectives in a Theory of the Firm*, Englewood Cliffs: Prentice-Hall.
- Williamson O. E. (1975), *Markets and Hierarchies: Analysis and Antitrust Implications*, New York: Free Press.
- Williamson O. E. (1979), « Transaction-cost economics: The governance of contractual relations », *Journal of Law and Economics*, 22(2), 233-61.
- Williamson O. E. (1985), *The Economic Institutions of Capitalism*, New York: Free Press.
- Williamson O. E. (1996), *The Mechanisms of Governance*, Oxford: Oxford University Press.
- *Williamson O. E. (2000), « The new institutional economics: Taking stock, looking ahead », *Journal of Economic Literature*, 38(3), 595-613.

Séance 8. Les théories récentes de la firme : entre contrats et compétences

Les autres théories contractuelles de la firme : la théorie des droits de propriété (Alchian et Demsetz) et la théorie de l’agence, la théorie des contrats incomplets ou nouvelle théorie des droits de propriété (Grossman, Hart, Moore).

Les théories de la firme fondées sur la compétence : L’évolutionnisme schumpeterien de Nelson et Winter (Dosi et Teece) ; conflit et pouvoir dans le nouvel institutionnalisme (Samuels, Schmid, Hodgson)

*Bibliographie (lectures obligatoires : une au choix parmi les articles * et une au choix parmi les articles **)*

Alchian A. A. (1950), « Uncertainty, evolution and economic theory », *Journal of Political Economy*, 58, 211-2.

**Alchian A. A. et H. Demsetz (1972), « Production, information costs, and economic organization », *American Economic Review*, 62(5), 777-95.

Dosi G. et S. G. Winter (2003), « Interprétation évolutionniste du changement économique », *Revue économique*, 54(2), 385-406.

**Dosi G., D. Teece et S. G. Winter, « Les frontières des entreprises : vers une théorie de la cohérence de la grande entreprise », *Revue d'économie industrielle*, 51, 238-54.

Eggertson T. (1990), *Economic behavior and institutions*, Cambridge: Cambridge University Press.

Fama E. F. (1980), « Agency problems and the theory of the firm », *Journal of Political Economy*, 88, 288-307.

**Fama E. F. et M. C. Jensen (1983), « Separation of ownership and control », *Journal of Law and Economics*, 26, 301-25.

*Foss N. J. (1993), « Theories of the firm: Contractual and competence perspectives », *Journal of Evolutionary Economics*, 3, 127-44.

Foss N. J. (1994), « The two Coasian traditions », *Review of Political Economy*, 6 (1), 37-61.

Foss N. J. (1997), *Resources, Firms, and Strategy: A Reader in the Resource-Based Approach*, Oxford: Oxford University Press.

Grossman S. J. et O. D. Hart (1986), « The costs and benefits of ownership: A theory of vertical and lateral Integration », *Journal of Political Economy*, 94 (4), 691-719.

**Hart O. et J. Moore (1990), « Property rights and the nature of the firm », *Journal of Political Economy*, 98 (6), 1119-58.

Hodgson G. M. (1988), *Economics and Institutions: A Manifesto for a Modern Institutional Economics*, Cambridge, Polity Press.

*Hodgson G. M. (1998), « Competence and contract in the theory of the firm », *Journal of Economic Behavior and Organization*, 35, 179-201.

Hodgson G. M. (2006), « What are institutions? », *Journal of Economic Issues*, 40(1), 1-25.

Hodgson G. M. (2008), « Markets » in S. N. Durlauf et L. E. Blume (eds), *The New Palgrave Dictionary of Economics*, 2nd ed., London: Palgrave Macmillan.

**Jensen M. C. et W. H. Meckling (1976), « Theory of the firm: managerial behaviour, agency costs and ownership structure », *Journal of Financial Economics*, 3, 305-60.

Langlois R. N. et P. L. Robertson (1995), *Firms, Markets, and Economic Change: A Dynamic Theory of Business Institutions*, London: Routledge.

Leibenstein H. (1987), *Inside the Firm*, Cambridge: Harvard University Press.

**Marglin S. (1974), « What do bosses do? The origins and functions of hierarchy in capitalist production », *Review of Radical Political Economics*, 6, 60-112.

Nelson R. R. et S. G. Winter (1982), *An Evolutionary Theory of Economic Change*, Cambridge: Harvard University Press.

Penrose E. T. (1959), *The Theory of the Growth of the Firm*, Oxford: Blackwell.

Putterman L. (1988), « The Firm as Association versus the Firm as Commodity », *Economics and Philosophy*, 4(2), 243-66.

Putterman L. et R. Kroszner (1996), *The Economic Nature of the Firm: A Reader*, 2nd ed, Cambridge: Cambridge University Press.

**Richardson G. B. (1972), « The organisation of industry », *Economic Journal*, 82, 883-96.

Teece D. J. (1982), « Towards an economic theory of the multiproduct firm », *Journal of Economic Behavior and Organization*, 3(1), 39-63.

Séance 9. Conclusion et réflexions

On reviendra sur les définitions, les objets et les méthodes de l'institutionnalisme.